

OK / BBN

Die Kosten für Prognos belaufen sich auf ca.

- 800,-€ je Filiale, abhängig von Filialzahl, einmalige Kosten
- Schnittstelle zwischen 950,-€ und 2.400,-€ - je nach BBN-Version
- 4-10 Dienstleistungstage für die Konfiguration in einem Zeitraum von 4-6 Wochen

Meteolytix

Stufe:	Leistungen (Auszug):	Aufwand:
Bestandsaufnahme/ Implementierung	<ul style="list-style-type: none"> • Kennenlernen des Unternehmens und dessen Firmenstruktur • Datenaustausch und Qualitätssicherung • Kommunikation und Schulung 	
Pilotierung	<ul style="list-style-type: none"> • Testphase für ausgewählte Leitartikel und Leitstandorte • Vorbereitung für den Live-Betrieb 	<p>5-20 Personentage zu je 980,- € pro PT.</p> <p>Sowie in der Pilotierung 2,- € p. Tag und Filiale.</p>
Rollout	<ul style="list-style-type: none"> • Ausweitung auf alle Artikel und Standorte • Vollautomatisierter Datenaustausch • Kontinuierlicher Verbesserungsprozess • Laufende Evaluierung der Prognosegüte • Aufbereitung der Prognoseergebnisse für verschiedene Anwendungsbereiche 	<p>Laufende Kosten von 2,- € pro Tag und Filiale.</p>

Intab Pro

Kosten für die Einrichtung

Zunächst wird anhand von mindestens drei Filialen eine Potentialanalyse (Simulation eines Zeitraums von bis zu einem Jahr) durchgeführt. Bei dieser wird festgestellt, welche Produkte welches Verbesserungspotential beinhalten.

Die Kosten hierfür liegen bei 200 € pro Filiale und werden beim Vertragsabschluss mit der Nutzungsgebühr verrechnet.

Die Daten, die für die Durchführung der Analyse erforderlich sind werden vom Kunden im erforderlichen Format bereitgestellt. Hierfür stellt Intab Pro Vorlagen und ausführliche Beschreibungen dessen, was benötigt wird, zur Verfügung.

Falls Probleme auftreten helfen wir gerne bei der Bereitstellung der Daten oder formen sie in ein für uns verwendbares Format um. Hierfür wird ein zusätzlicher Arbeitsaufwand von 100 € pro Stunde berechnet.

Kosten für den laufenden Betrieb

Die laufenden Kosten hängen von der Anzahl der betriebenen Filialen ab. Die ersten 50 Filialen werden mit 50 € monatlich bepreist, für jeweils weitere 50 Filialen gilt ein Rabatt von 5 € gegenüber den vorherigen Filialen bis zu einem Minimum von 30 € (siehe untenstehende Tabelle).

Filiale 1 – 50	Filiale 51 – 100	Filiale 101 – 150	Filiale 151 – 200	Ab Filiale 201
50 € pro Filiale und Monat	45 € pro Filiale und Monat	40 € pro Filiale und Monat	35 € pro Filiale und Monat	30 € pro Filiale und Monat

Treten im laufenden Betrieb Änderungswünsche ein, wird der dabei auftretende Aufwand mit 100 € pro Stunde berechnet.

Die Mindestvertragslaufzeit beträgt sechs Monate, eine Kündigung ist danach quartalsweise möglich. Für den Produktivbetrieb ist eine Anbindung von mindestens fünf Filialen erforderlich.

Rechenbeispiel

Eine Bäckerei mit 65 Filialen möchte Intab Pro verwenden. Sie wünscht eine Potentialanalyse von 5 Filialen. Da die Daten nicht im gewünschten Format exportiert werden können, fällt bei Intab Pro ein Arbeitsaufwand von vier Stunden an.

- Kosten für die Potentialanalyse: $5 \cdot 200 \text{ €} = 1000 \text{ €}$
- Zusätzlicher Arbeitsaufwand: $4 \cdot 100 \text{ €} = 400 \text{ €}$

Das Unternehmen entscheidet sich dazu, Intab Pro zu verwenden und zunächst mit 20 Filialen zu starten.

- Laufende Kosten in der Mindestvertragslaufzeit: $20 \cdot 50 \text{ €} \cdot 6 \text{ Monate} = 6.000 \text{ €}$
- Verrechnung der Potentialanalyse: $6.000 \text{ €} - 1.000 \text{ €} = 5.000 \text{ €}$

Nach der Mindestvertragslaufzeit werden alle 65 Filialen angebonden.

- Monatliche Kosten ab Anbindung aller Filialen: $50 \cdot 50 \text{ €} + 15 \cdot 45 \text{ €} = 3.175 \text{ €}$

Kostenaufstellung der 3 Anbieter von (Retouren-)Optimierungssoftware – Die Angaben wurden der EFA NRW von den anbietenden Firmen übermittelt und unkommentiert in diesem Dokument zusammengeführt.